

— przygotował:
Motywator finansowy

Dotacje 2024.

na rozpoczęcie
działalności

1. CZY WARTO BRAĆ DOTACJĘ NA START DZIAŁALNOŚCI?

Tak, bo to są generalnie pieniądze za darmo. Dlaczego by z nich nie skorzystać? Problemem jest tylko proces, który trzeba przejść, aby te pieniądze uzyskać. Wymagania nie są duże, ale biurokracja już tak. Osobiście brałam dofinansowanie z PUP i było to mega łatwe, ale tylko i wyłącznie dlatego, że wcześniej takie samo dofinansowanie brał Mateusz i znał cały proces. Ja w PUP byłam 2-3 razy, on około 10. Jednak większość jego wizyt to było „dopytywanie się”, więc nastaw się, że tego nie unikniesz.

Sam proces czy dokumentacja niezbędna, aby otrzymać dofinansowanie z PUP są dużo prostsze niż w przypadku dofinansowania unijnego, PFRON lub LGD. Najtrudniejsza jest dotacja z PFRON oraz rozeznanie się w programach dofinansowań unijnych. We wszystkich przypadkach najbardziej wymagającym etapem jest ten pierwszy, czyli zorientowanie się co i jak. Wiele osób na tym etapie rezygnuje. Najlepszym i najłatwiejszym rozwiązaniem jest pójście w odpowiednie miejsce i porozmawianie twarzą w twarz z urzędnikiem. W taki sposób dowiesz się najwięcej. Jednak jedna wizyta może nie wystarczyć.

2. JAKIE SĄ PLUSY DOTACJI?



większe lub jedyne
środki na start



mniejsze ryzyko
finansowe



możliwość
szybszego rozwoju

3. JAKIE SĄ MINUSY DOTACJI?



skomplikowany
proces



w niektórych
bardzo długi
proces



niezawsze
dostępne



możesz wydać
na określone
rzeczy



niektóre dostępne są tylko dla
określonych grup (np. dla osób
w określonym wieku lub
mieszkających na terenach
wiejskich)



konieczność spełnienia
określonych warunków, w tym
prowadzenia działalności przez
określony czas oraz
zabezpieczenie dotacji

4. KIEDY TRWAJĄ NABORY?

Nie ma uniwersalnej odpowiedzi na to pytanie, ale generalnie cały czas „coś jest dostępne”. Największą dostępność mają dofinansowania z PUP – praktycznie non stop. W przypadku innych należy śledzić ogłoszenia lub pójść dopytać.

5. ILE CZASU MINIE NIM OTRZYMAM DOTACJĘ?

Najszybsza jest dotacja z PUP. Realnie temat do ogarnięcia w mniej niż 60 dni. W przypadku funduszy unijnych - około 3 miesięcy. Lokalne Grupy Działania - nawet pół roku.

6. JAK ZABEZPIECZYĆ DOTACJĘ?

Dotacja wymaga zabezpieczenia. Jest to gwarancja dla odpowiedniej instytucji, że albo wywiążesz się z warunków przyznania dotacji albo zwrócisz środki.

Jest kilka różnych możliwości zabezpieczenia dotacji. Najbardziej popularnym jest **poręczenie**. Wtedy osoba trzecia, np. rodzina, znajomy gwarantuje zwrot dotacji. Taka osoba musi spełniać określone kryteria dochodowe, ale nie są one zbyt wygórowane. Takie zabezpieczenie może też przybrać formę wekslową.

Druga opcja to **blokada rachunku bankowego**, czyli z jednej strony otrzymujesz środki, a z drugiej blokujesz własne środki. Rozwiązanie dość proste, ale mające sens jedynie w niektórych przypadkach.

Trzecia opcja to **gwarancja bankowa**. To stosuje się dość rzadko, a polega na tym, że to bank przejmuje zobowiązanie zwrotu dotacji.

Czwarta opcja to **akt notarialny** o dobrowolnym poddaniu się egzekucji. Ta opcja nie zawsze jest możliwa nawet, gdy według regulaminu dotacji powinna być. Po prostu Urzędy nie chcą tego robić.

Inna opcja to **zastaw** – najczęściej nieruchomości. To równie trudny temat jak akt notarialny.

7. DLACZEGO DUŻO OSÓB OTRZYMUJE NEGATYWNĄ OCENĘ WNIOSKU?

Najkrótsza odpowiedź brzmi – przez błędy. Jeśli mówimy o dofinansowaniach z Urzędu Pracy to poprawnie wypełniony wniosek i posiadanie poręczenia praktycznie gwarantuje przyznanie dotacji (w 99% przypadków). Przy innych dotacjach mogą być brane pod uwagę inne kategorie oceny wniosków, więc samo upewnienie się, że nie ma błędów może nie wystarczyć.

Poniżej najpopularniejsze błędy:

1. Ubieganie się o dofinansowanie, które nie jest zgodne z wnioskiem lub naszym celem. Każdy program ma swoje specyficzne wymagania. Zdarza się, że w tym samym czasie przyznawane są dofinansowania na różne działania i łatwo się w tym pogubić. Aby mieć pewność, że aplikujemy o odpowiednią dotację warto porozmawiać z urzędnikiem.
2. Błędy w dokumentach. Bardzo częsty problem, gdy brakuje załącznika, podpisu, uzasadnienia. Warto wszystko 3 razy sprawdzić.

3. Przekroczenie terminów. Każdy program ma określony harmonogram. Warto o niego poprosić i zapisać sobie daty graniczne. Nie warto odkładać wszystkiego na ostatnią chwilę, bo może się okazać, że tuż przed końcem potrzeba jeszcze jakiegoś dokumentu lub podpisu, a zdobycie go zajmie tyle czasu, że przekroczymy termin złożenia wniosku.

4. Złe uzasadnienie wydatków. Musisz dokładnie wykazać, na co potrzebujesz środki i jak będą one wykorzystane. Musi to być zgodne z regulaminem dofinansowania i musi mieć biznesowy sens tzn. prawdopodobnie nie otrzymasz dofinansowania na meble kuchenne, gdy planujesz otworzyć biznes związany z pracą biurową (posiadanie biurka w kuchni nic nie zmienia ;)

5. Brak wykształcenia lub doświadczenia w kierunku planowanej działalności. Możesz mieć problem z uzyskaniem dofinansowania, gdy nie jesteś w stanie wykazać, że Twoje dotychczasowe umiejętności lub wiedza mają jakiegokolwiek przełożenie na biznes. Powiązanie niekoniecznie musi być 1:1. Mechanik samochodowy ma duże szanse na otrzymanie dotacji na założenie firmy w branży instalacji fotowoltaiki, ale bardzo małe jeśli chciałby otworzyć salon kosmetyczny.

6. Problemy z biznesplanem. Punkt podobny do poprzedniego. Twoja wizja firmy musi mieć sens i być zgodna z możliwościami jakie oferuje rynek. Dokładne wyjaśnienie dobrego biznesplanu jest w kolejnym punkcie.

8. JAK NAPISAĆ DOBRY BIZNESPLAN DO WNIOSKU?

Biznesplan we wniosku to mega istotny punkt. Musi być dokładnie napisany oraz przekonujący. Musi jasno określać cele i potrzeby. Swym biznesplanem pokazujesz, że Twój pomysł na biznes ma ręce i nogi.

W zależności od rodzaju dotacji biznesplan ma być mniej lub bardziej rozbudowany. Jednak nie o lanie wody chodzi, a o konkrety. Najlepiej dowiedz się od urzędnika czego oczekują, a także zobacz ile przewidziano na niego miejsca we wniosku.

Bez względu na to jak zaawansowany biznesplan jest potrzeby, musi on zawierać następujące informacje:

- opis biznesu (warto dodać kody PKD);
- czym dokładnie chcesz się zajmować;
- jaki jest cel długoterminowy;

- jak wygląda w tym momencie rynek;
- jakie są trendy rynkowe;
- jakie masz kwalifikacje;
- jaka jest konkurencja;
- co wyróżnia Ciebie i Twój biznes;
- jak zamierzasz dotrzeć do klientów;
- jak wykorzystasz nowe technologie;
- -jakie widzisz szanse swojego biznesu;
- jakie widzisz zagrożenia dla swojego biznesu;
- jakich środków potrzebujesz (ogólnie);
- jakich przychodów i kosztów oczekujesz;
- z kim zamierzasz współpracować (zarówno klienci, podwykonawcy, firmy świadczące usługi dla biznesu).

W biznesplanie nie musisz używać fachowych pojęć lub skomplikowanego języka. Najważniejsze jest, aby biznesplan miał sens, również ten ekonomiczny. Zaprezentuj konkretne liczby, pokaż, że zrobiłeś lub zrobiłaś dobry research.

9. JAKIE RZECZY MOGĄ ZWIĘKSZYĆ SZANSĘ NA OTRZYMANIE DOTACJI?



znajomość zasad i regulaminu oraz dobre dopasowanie wniosku pod te zasady;



wykształcenie lub doświadczenie w kierunku działalności firmy, również luźniejsze powiązania;



szczegóły i liczby, one potwierdzą Twoje dobre przygotowanie;



badania i wyniki – nie musisz robić ich samodzielnie (w zależności od dotacji), ale możesz je zacytować lub dołączyć;



innowacje i wykorzystywanie nowych technologii;



przygotowanie do prowadzenia biznesu. Pokaż, że jesteś gotowy/a. Podaj formy opodatkowania, planowane inwestycje, przychody, koszty;



zweryfikuj wszystko 3 razy.

10. INNE WAŻNE INFORMACJE

1. Nie każda dotacja wymaga wkładu własnego.
2. Nie każda dotacja jest przeznaczona dla bezrobotnych. W tych w których musisz być zarejestrowany/a jako bezrobotny/a możesz złożyć wniosek od razu po rejestracji.
3. Jeśli potrzebujesz „testu” dla swojego biznesu przed złożeniem wniosku o dotację to spokojnie możesz przetestować swój biznes na działalności nierejestrowanej. Może to zrobić nawet wtedy, gdy pracujesz na etacie.
4. Jeśli masz możliwość to postaraj się o dotację z Lokalnych Grup Działania. To dużo większe pieniądze – warte całego zachodu.

GDZIE SZUKAĆ DODATKOWYCH INFORMACJI?

Strony lokalnego Urzędu Pracy (powiatowy, miejski)

Wyszukiwarka dotacji europejskich:

<https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/wyszukiwarka>

Mapa punktów informacyjnych dla dotacji europejskich:

<https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/punkty/#/>

Mapa Lokalnych Grup Działania:

<https://ksow.pl/baza-danych/lgd-2014-2020/mapa>

(mapa jest za lata 2014-2020, nowszej nie ma. W niektórych regionach nabór wniosków już trwa, w innych będzie w drugiej połowie roku. Lokalną grupę w swoim regionie najlepiej wyszukać wpisując frazę w Google: Lokalna grupa działania + region.)